



## Dr. Thomas Lappe

### Partner und Practice Area Leader - Corporate

Berlin  
+49.30.220.029.230

thomas.lappe@klgates.com

## ÜBERBLICK

Thomas Lappe ist Partner im Berliner Büro der Sozietät. Er berät seit 30 Jahren Unternehmen und Finanzinvestoren bei M&A-Transaktionen. Herr Lappe hat eine Vielzahl internationaler Unternehmenskäufe, Carve-out-Transaktionen, Buyout- und Venture Capital-Transaktionen, die Strukturierung internationaler Joint Ventures sowie konzerninterne Reorganisationen federführend betreut. Er ist schwerpunktmäßig in den Branchen Automotive und Technologie tätig.

Thomas Lappe wird von *JUVE*, *The Legal 500*, *Chambers Europe*, *IFLR1000* und *Leaders League* als führender Anwalt empfohlen. Laut *JUVE 2015/16* gilt er „als einer der erfolgreichsten M&A-Anwälte der Hauptstadt Berlin“.

Mandanten sagen, er ist „besonders herausragend, [er] überzeugt mit umfassender Transaktionserfahrung und souveräner, unaufgeregter Verhandlungsführung“ (*Legal 500 Deutschland, Corporate/M&A, 2023*), er liefere „sehr gute Betreuung, Antwortzeit und -qualität, gute Kenntnisse der Kfz-Branche“ (*JUVE 2024/25*).

## WERDEGANG

Thomas Lappe trat K&L Gates im Januar 2007 bei. Von 2005 bis 2006 war er Partner einer internationalen Anwaltssozietät. Zuvor war er von 2001 bis 2005 im Hamburger Büro einer anderen internationalen Anwaltssozietät und davor als Justitiar im Bereich Konzern- und Gesellschaftsrecht in der Konzern-Rechtsabteilung eines DAX 30-Unternehmens tätig.

## SONSTIGE AKTIVITÄTEN

- International Bar Association (IBA)
- Deutscher Anwaltsverein
- Wissenschaftliche Vereinigung für Unternehmens- und Gesellschaftsrecht

## VORTRÄGE / LEHRTÄTIGKEITEN

Thomas Lappe veröffentlicht regelmäßig Fachbeiträge zu gesellschaftsrechtlichen Themen und Fragen aus dem Bereich M&A und hält hierzu Vorträge und Seminarveranstaltungen.

- Ausgewählte rechtliche Themen bei Carve-out-Transaktionen, Annual Meeting 2015 der *M&A Alumni Deutschland e.V.*, Berlin 2015
- Kaufpreisanpassungsklauseln, Seminarveranstaltungen von *Beck-Akademie*, 2013-2015
- Transatlantic Trends in M&A, K&L Gates Mandantenseminar, Pittsburgh 2013
- Internationale M&A-Transaktionen, Seminarveranstaltungen von Management Circle, 2012

## SPRACHEN

- Englisch
- Deutsch
- Italienisch

## WEITERE VERÖFFENTLICHUNGEN

- Market Intelligence M&A 2022 Global Interview Panel, Lexology, Oktober 2023
- Market Intelligence M&A 2021 Global Interview Panel, Lexology, Januar 2022
- Market Intelligence M&A 2020 Global Interview Panel, Lexology, Januar 2021
- Carve-out-Transaktionen – *Recht, Steuern und Bilanzen bei Ausgliederung und Verkauf von Unternehmensteilen*, C.H. Beck, München, 2. Auflage 2021, Hrsg. Dr. Thomas Lappe, Volker Gattringer)
- Die Fairness Opinion im Transaktionsgeschäft, in: *Corporate Finance Law 2010*, 312 ff., zusammen mit Axel Stafflage
- Kommentar zur Haftung des Aufsichtsrats wegen unterlassenen Hinwirkens auf Insolvenzantrag, in: *Betriebs-Berater 2009*, 1207 ff., zusammen mit Alexander Hartmann
- SPACs, in: *Frankfurter Allgemeine Zeitung*, Mai 2008, zusammen mit Alexander Hartmann
- Risikoverteilung beim Unternehmenskauf, in: *Der Betrieb 2007*, 153 ff. zusammen mit Alexander Schmitt
- Verdeckte Sacheinlagen und IPR, in: *GmbH-Rundschau 2005*, 584 ff., zusammen mit Andrea Schefold
- Das Heimatrecht im Gepäck, in: *Financial Times Deutschland*, März 2003, zusammen mit Axel Stafflage
- Freie Rechtsformwahl, in: *Unternehmermagazin 2003*, 36 ff., zusammen mit Axel Stafflage

- Unternehmensbewertungen nach dem Wertpapiererwerbs- und Übernahmegesetz, in: *Betriebs-Berater 2002*, 2185 ff., zusammen mit Axel Stafflage
- Gemischte Kapitalerhöhung und Bezugsrechtsausschluss in Restrukturierungsfällen, in: *Betriebs-Berater 2000*, 313 ff.
- Die wettbewerbsrechtliche Beurteilung der Umweltwerbung, R. v. Decker's Verlag, Heidelberg 1995
- Zur ökologischen Instrumentalisierbarkeit des Wettbewerbsrechts, in: *Wettbewerb in Recht und Praxis 1993*, 170 ff.
- Grenzüberschreitender Umweltrechtsschutz, in: *Natur und Recht 1993*, 213 ff.
- Lauterkeitsrechtliche Aspekte der Kennzeichnung von Produkten mit Hilfe des „Grünen Punktes“, in: *Betriebs-Berater 1992*, 1661 ff.
- Zum Begriff der konkreten Gefahr bei der Trunkenheitsfahrt, in: *Juristische Schulung 1990*, 133 ff, zusammen mit Johann Wilhelm Knollmann

## NACHRICHTEN & EVENTS

- 24. Juni 2025, K&L Gates berät Continental beim Verkauf des italienischen Trommelbremsenwerks an Mutares
- 14. Mai 2025, K&L Gates berät MSA Safety Incorporated beim Erwerb der M&C TechGroup Germany für 175 Millionen Euro
- 7. Juni 2023, K&L Gates berät Vitesco Technologies beim Verkauf sämtlicher Anteile der Vitesco Technologies Italy S.r.l.
- 30. April 2021, K&L Gates berät Microsoft beim Erwerb der Kinvolk GmbH
- 4. März 2021, K&L Gates berät Continental AG und Tokyo Century bei Series-D-Finanzierungsrunde der Volocopter GmbH
- 30. November 2020, K&L Gates berät RWE beim Verkauf von Georgia Biomass
- 3. Juli 2017, K&L Gates berät VTG beim Kauf der Nacco-Gruppe
- 3. April 2017, K&L Gates berät Deutsche Wohnen
- 9. August 2016, K&L Gates berät beim Trade Sale der OpenSynergy GmbH

## SCHWERPUNKTE

- Mergers and Acquisitions
- Emerging Growth and Venture Capital
- Private Equity Transactions

- Public Companies

## BRANCHEN

- Automobilindustrie
- Manufacturing
- Technologie

## BEISPIELE DER BERATUNGSTÄTIGKEIT

- Continental beim Verkauf des italienischen Trommelbremsenwerks an Mutares
- MSA Safety Inc. beim Erwerb sämtlicher Anteile der M&C TechGroup Technologies GmbH für 175 Millionen Euro
- Vitesco Technologies beim Verkauf der Vitesco Technologies Italy S.r.l. an die belgische Punch-Gruppe
- Microsoft beim Erwerb sämtlicher Anteile der Kinvolk GmbH
- Tokyo Century Corporation beim Erwerb von Anteilen an der Volocopter GmbH im Rahmen der Series-D-Finanzierungsrunde des Unternehmens
- RWE AG bei der Veräußerung von Georgia Biomass Holding LLC
- Fortune-500-Automotive-Unternehmen beim beabsichtigten Erwerb eines weltweiten Teilkonzerns im Bereich Automotive für mehrere Milliarden Euro
- Minebea Mitsumi beim Erwerb der Mast Kunststoffe GmbH & Co. KG
- Internationales Bieterkonsortium beim beabsichtigten Erwerb der Toll Collect GmbH, des Betreibers des deutschen Autobahnmautsystems für LKWs, von der Bundesrepublik Deutschland
- VTG AG beim Kauf der Nacco-Gruppe für rund 780 Millionen Euro
- Continental AG bei einer Vielzahl grenzüberschreitender Unternehmenskäufe und -verkäufe
- OpenSynergy GmbH bei dem Trade Sale an Panasonic
- Börsennotierter Immobilienkonzern bei der Strukturierung und Implementierung eines Joint Venture unter Nutzung von Tracking Stock
- Microsoft beim Erwerb sämtlicher Anteile an 6Wunderkinder GmbH von Sequoia Capital, Earlybird, Atomico und anderen
- VTG AG bei einem europaweiten Joint Venture mit Kühne + Nagel zur Zusammenlegung der jeweiligen Schienenlogistikaktivitäten

- OYSTAR Holding GmbH und Fonds unter dem Management von Odewald & Compagnie beim Verkauf der OYSTAR North America Inc. an Coesia S.p.a.
- Deutsche Wohnen AG beim Erwerb eines Portfolios von 5 000 Wohn- und Gewerbeeinheiten sowie beim Erwerb eines Portfolios von 1 900 Wohneinheiten
- Zumiez Inc. beim Erwerb der österreichischen Blue Tomato-Gruppe
- Microsoft beim Erwerb der Beta-Software-Plattform HockeyApp und beim Verkauf der europäischen Online Shopping-Plattform Ciao an LeGuide.com
- Continental AG beim Verkauf des weltweiten Geschäfts für Verkehrsleitsystemlösungen an Trapeze
- VTG AG beim Erwerb des Bereichs Waggonbau der GRAAFF-Gruppe und bei der Übernahme der nordosteuropäischen Unternehmensgruppe Railcraft
- BancTec beim vollständigen Erwerb des Geschäftsbereichs Enterprise Content Management (EMC) von Beta Systems Software AG
- Russischer Investor beim Erwerb einer Beteiligung an der K+S AG (stake building)
- Strategic Value Partners beim Erwerb des Büro- und Geschäftsgebäudes „Q207“ in Berlin, Friedrichstraße
- Mondi AG bei einer Vielzahl grenzüberschreitender Unternehmenskäufe und -verkäufe einschließlich des Erwerbs der Sparte Papiertaschen und Kraftpapiere von Graphic Packaging International Inc. und des Erwerbs der Schleipen & Erkens AG
- US-amerikanisches Private Equity-Haus bei der geplanten öffentlichen Übernahme eines deutschen Health Care-Unternehmens
- La Seda de Barcelona zu den deutsch-rechtlichen Aspekten des Erwerbs des Verpackungsgeschäfts von Amcor
- Bilfinger Berger AG bei der öffentlichen Übernahme von Rheinhold & Mahla AG (einschließlich Squeeze-out) sowie beim Erwerb der Babcock Borsig Service GmbH von der Deutsche Beteiligungs AG aus dem Insolvenzplanverfahren
- Royal Dutch Shell bei der Strukturierung eines internationalen Joint Venture mit Saint Gobain im Solarenergiebereich
- TUI AG beim Verkauf der VTG AG an Fonds unter dem Management von WL Ross & Co. LLC und beim Verkauf der Lehnkering GmbH an Fonds unter dem Management von Triton Managers Ltd.
- Soros Private Equity Partners beim Erwerb des Polymer Latex-Geschäfts von Bayer und Degussa
- Petro-Canada zu den deutsch-rechtlichen Aspekten des Erwerbs des E&P-Geschäfts von Veba
- Preussag AG beim Verkauf der Minimax GmbH an Fonds unter dem Management von Barclays Private Equity GmbH