



Bruno Vascellari

Partner

Milano
+39.02.3030.2925

bruno.vascellari@klgates.com

INFORMAZIONI GENERALI

Bruno Vascellari è partner dell'ufficio di Milano. Si occupa principalmente di diritto societario e commerciale stragiudiziale, ha acquisito una significativa esperienza in operazioni di M&A, con un focus, inoltre, sui finanziamenti alle imprese. È coinvolto nella redazione e negoziazione di accordi di *joint-venture* e patti parasociali, *asset* e *share deal*, consulenza in materia di *governance* societaria. L'avv. Vascellari, inoltre, assiste quotidianamente clienti attivi in diversi settori, tra cui *automotive*, gas e *energy*, costruzioni, sanità, difesa, ingegneria software e in altre attività industriali, nella stesura e negoziazione di differenti tipologie di accordi commerciali, tra cui, accordi di distribuzione e fornitura, contratti di agenzia, appalti e subappalti, contratti di licenza, accordi di sviluppo del know-how e di sponsorizzazione.

ESPERIENZE LAVORATIVE PREGRESSE

Da luglio 2010 a giugno 2014 ha collaborato presso un preminente studio legale italiano, concentrandosi sulla consulenza a multinazionali e società italiane in relazione ad operazioni straordinarie, redazione e negoziazione di accordi commerciali, oltre ad altre attività di natura stragiudiziale.

RISULTATI PROFESSIONALI

- Incluso nel ranking di *Chambers Europe* per la practice Corporate M&A: Mid-Market
 - “Up and coming”, 2024-2026
 - “Associates to watch”, 2022-2023
- Incluso nel ranking di *The Legal 500 EMEA* per la practice Commercial, Corporate and M&A come “Recommended Lawyer”, 2025

ATTIVITÀ PROFESSIONALI/CIVICHE

- Direzione di alcuni seminari di aggiornamento in collaborazione con altri professionisti legali in materia modalità di escussione delle lettere di credito documentario e della lettera di credito *stand-by*.

ISTRUZIONE

- Laurea in Giurisprudenza, Università degli Studi di Padova, 2010

ORDINE DI APPARTENENZA

- Ordine degli Avvocati di Milano

COMPETENZE LINGUISTICHE

- Inglese
- Italiano

THOUGHT LEADERSHIP

- 16 June 2016, Italian TV Services Case Brings Welcome Clarity on the Legality of Information Exchanges among Competitors

ALTRE PUBBLICAZIONI

- *“The Documentary Credit: legal aspects and needs of the international trade following the publication of the “Uniform Customs and Practice for Documentary Credits” (U.C.P. 600)”* in Ricerche - Studio De Poli, 2010

NOTIZIE ED EVENTI

- 7 gennaio 2025, K&L Gates nomina quasi 35 nuovi Soci, Of Counsel, e Policy advisor in tutto lo Studio
- 22 marzo 2024, Le Sfide Dell'Innovazione Finanziaria Digitale Nell'Era Della Tokenizzazione Degli Assets

AREE DI INTERESSE

- Corporate
- Fusioni e acquisizioni

SETTORI

- Energy
- Manufacturing

ESPERIENZA QUALIFICANTE

- Assistenza a un gruppo industriale italiano, proprietario di un centro commerciale di 44.000 metri quadrati situato nella periferia di Milano, nella sua vendita a un operatore olandese specializzato nella gestione di destinazioni outlet di fascia premium.
- Assistenza a un'azienda leader globale nel settore cinematografico e live entertainment, nell'ambito del perfezionamento della cessione di un brand con portata mondiale attivo nei sistemi di illuminazione professionale per l'intrattenimento, a un soggetto acquirente operante nel medesimo settore.
- Assistenza ad un importante fornitore automobilistico (destinato a diventare un'entità automobilistica indipendente a settembre 2025), nell'esecuzione di un accordo con una holding di investimento, per la cessione tramite share deal dello stabilimento produttivo e del centro R&S situato nella regione Liguria (Italia).
- Assistenza ad una società multinazionale operante nel settore energetico nell'acquisizione dell'intero capitale sociale di un'impresa italiana leader nell'impiantistica e nei servizi tecnici, specializzata in impianti elettrici e nella gestione integrata degli edifici.
- Assistenza ad una società multinazionale operante nel settore energetico nell'acquisizione di una società specializzata nella progettazione e realizzazione di impianti elettrici, meccanici e di automazione per il settore industriale italiano.
- Assistenza ad una società leader nello sviluppo di impianti di produzione di energia da fonti rinnovabili nella vendita dell'intero capitale sociale di una società veicolo proprietaria di un parco fotovoltaico da 51,4 MW situato nella regione Lazio.
- Assistenza a una società operante nel settore tech nella vendita di una partecipazione di maggioranza in un'azienda specializzata nello sviluppo di dashboard direzionali a supporto dei reparti commerciale, produzione, qualità e assistenza tecnica, a un fondo di investimento focalizzato su società di software B2B.
- Assistenza ad un gruppo internazionale leader nelle soluzioni per la coltura cellulare destinate ai settori life science e medicale nella cessione della propria divisione Medical Media ad un importante fondo di private equity paneuropeo con una consolidata esperienza in investimenti nel settore healthcare.