



## Arturo Meglio

### Partner

Milano  
+39.02.3030.2944

[arturo.meglio@klgates.com](mailto:arturo.meglio@klgates.com)

### INFORMAZIONI GENERALI

Arturo Meglio è partner presso l'ufficio di Milano di K&L Gates ed è responsabile del dipartimento italiano di Corporate/M&A. Concentra la propria practice in ambito societario con particolare interesse nelle operazioni di acquisizioni, cessioni di società, aziende e rami d'azienda, e nei contenziosi corporate.

Arturo Meglio focalizza la propria attività professionale nell'assistere aziende e gruppi industriali così come fondi di private equity, venture capital e family office in operazioni societarie prevalentemente di natura straordinaria. Si occupa frequentemente anche di questioni riorganizzative riguardanti gruppi familiari.

Negli ultimi anni ha prestato assistenza ad aziende italiane e a società basate in Giappone, Brasile, Stati Uniti, Grecia e Repubblica Ceca ed è stato particolarmente attivo nei settori farmaceutico, manifatturiero, dei trasporti/logistico, alimentare e fashion affiancando i propri clienti nel processo di espansione e/o ingresso sul mercato italiano o in percorsi di internazionalizzazione.

Arturo Meglio è anche responsabile del *Growth Team* dell'ufficio di Milano, specializzato nell'assistenza a start-up e scale-up, sia nella loro fase di avvio, sia nel percorso di crescita a seguito di acquisizioni, tramite un processo di internazionalizzazione o di sviluppo interno. Il team opera sinergicamente con la piattaforma globale dello Studio e con i suoi professionisti per soddisfare le esigenze e le aspettative dei clienti in tutto il mondo.

Arturo Meglio è abilitato alla professione forense in Italia e nello Stato di New York.

### ESPERIENZE LAVORATIVE PREGRESSE

Arturo Meglio ha iniziato la sua carriera collaborando con importanti studi legali di Londra, NY e Milano. Prima di unirsi a K&L Gates, è stato socio per otto anni di due importanti studi legali inglesi.

Durante la sua permanenza a Georgetown per il conseguimento del LL.M., Arturo è stato scelto per uno stage presso la Enforcement Division della Securities & Exchange Commission a Washington, DC.

### RISULTATI PROFESSIONALI

- Inserito nel ranking di *Best Lawyers in Italy*™ per Corporate Law e Venture Capital Law, 2025

- Inserito nel ranking di *The Legal 500 EMEA* come Recommended Lawyer per Commercial, corporate and M&A in Italia, 2024

## CONFERENZE

- 18 giugno 2025, Arturo Meglio ha partecipato in qualità di speaker al seminario "Il Private Equity come partner a supporto della crescita" organizzato da ELITE – Borsa Italiana.
- 11 dicembre 2024, Arturo Meglio ha partecipato in qualità di speaker all'appuntamento conclusivo del percorso di formazione del primo Hub regionale di ELITE – Borsa Italiana con focus sulle opportunità di raccolta di capitale.
- 8 novembre 2024 - Arturo Meglio ha partecipato in qualità di speaker al seminario "Il networking nel mondo della consulenza legale e strategica" organizzato dalla LUISS Business School.
- 8 luglio 2024 - Arturo Meglio ha partecipato in qualità di speaker al workshop "Le opportunità di raccolta di capitali" organizzato in collaborazione con Elite - Borsa Italiana.
- 27 giugno 2023 - Arturo Meglio ha partecipato in qualità di speaker al workshop "Quali sono le sfide e le strategie per le aziende che vogliono internazionalizzarsi?" organizzato in collaborazione con Elite - Borsa Italiana.
- 19 maggio 2023 - Arturo Meglio è intervenuto come speaker all'evento "Operazioni di equity funding e accordi di partnership per startup" organizzato da Confindustria di Bari.
- 26 gennaio 2023 - Arturo Meglio ha partecipato in qualità di speaker al workshop "Il nuovo codice della crisi d'impresa: responsabilità di amministratori e sindaci" organizzato insieme a Endeavor
- 6 ottobre 2022 - Arturo Meglio ha partecipato in qualità di speaker al workshop "Private Capital per lo sviluppo delle imprese" organizzato in collaborazione con Elite - Borsa Italiana
- 28 marzo 2021 - Arturo Meglio ha partecipato in qualità di speaker al webinar ""The M&A process: external growth strategies" organizzato in collaborazione con Elite - Borsa Italiana
- 15-16 settembre 2021 - Arturo Meglio ha partecipato in qualità di speaker al webinar "Legal Marketing: le nuove frontiere" organizzato da MOPI, un'associazione operante nell'area del marketing e della comunicazione degli studi professionali.
- 19 maggio 2021 - Arturo Meglio ha partecipato in qualità di speaker al webinar "Entry in the German market: a candid conversation about how to start a business in Germany" organizzato insieme ad Endeavor.
- 10 marzo, 2021 - Arturo Meglio, Pierluigi Vingolo e Luca Nardello hanno tenuto un seminario sugli accordi di investimento dedicato agli studenti del Master in Corporate & Business Law (Università Luiss Guido Carli).
- 27 gennaio, 2021 - Arturo Meglio ha partecipato, in qualità di speaker, agli "IM Entrepreneurial Lab seminars" rivolti agli studenti dell'*Istituto Marangoni Fashion School*, con l'obiettivo di illustrare alcuni dei principali aspetti legali da considerare sin dall'inizio di un nuovo percorso imprenditoriale: processi organizzativi,

normative, tutela della proprietà intellettuale e alcuni consigli pratici da seguire per le start-up del settore moda e del design.

- 15 gennaio, 2021 - Arturo Meglio ha partecipato, in qualità di speaker, ad un webinar organizzato in collaborazione con Elite - Borsa Italiana e Invitalia, volto alla formazione delle PMI innovative e al finanziamento delle start-up, con un focus sui seguenti temi: Governance, rapporti tra i soci, accordi di investimento, Privacy e Data Protection, Proprietà Intellettuale e Stock Option Plan
- 1 dicembre, 2020 - Arturo Meglio ha partecipato, in qualità di moderatore, alla roundtable “How to address companies' international expansion challenges”, durante l'Endeavor Digital Event.

## ISTRUZIONE

- Laurea in Giurisprudenza, Università di Roma “La Sapienza”
- LL.M., Georgetown University Law Center

## ORDINE DI APPARTENENZA

- New York
- Ordine degli Avvocati di Milano

## COMPETENZE LINGUISTICHE

- Inglese
- Italiano

## THOUGHT LEADERSHIP

- 8 July 2022, Anche la start-up innovativa può essere soggetta a fallimento
- 18 March 2016, Italy May Review its Merger Filing Threshold

## ALTRE PUBBLICAZIONI

- [“Applicazione del foro del consumatore per il fideiussore persona fisica”](#) - Diritto 24 - Il Sole 24 Ore, 12 maggio 2021
- [“Canone di locazione e pandemia, gli ultimi orientamenti giurisprudenziali”](#) - Diritto 24 - Il Sole 24 Ore, 1 aprile 2021
- [“Violazione del patto parasociale: come si risolve la questione di giurisdizione se la società è straniera ma i soci sono italiani?”](#) - Diritto 24 - Il Sole 24 Ore, 11 febbraio 2021

- [“Banche e diamanti: luce sugli ultimi orientamenti della giurisprudenza di merito”](#) - Diritto 24 - Il Sole 24 Ore, 25 novembre 2020
- [“Primi "contrasti" giurisprudenziali in materia di locazione commerciale, affitto di azienda e ramo di azienda in epoca covid-19”](#) - Diritto24- Il Sole 24 Ore, 21 settembre 2020
- “Ripartenza dell'Economia – Fase 2: alcuni spunti giuridico-economici” Gobeyond.it, 26 giugno 2020
- [“Primi orientamenti giurisprudenziali post COVID-19 in materia di locazione commerciale, affitto di azienda e ramo di azienda”](#) - Diritto24 - Il Sole 24 Ore, 15 giugno 2020
- [“La ricapitalizzazione delle imprese tra benefici e insidie”](#), Diritto24 - Il Sole 24 Ore, 21 maggio 2020
- [“Inadempimenti contrattuali nel contesto emergenziale dovuto al COVID-19”](#), Diritto24 - Il Sole 24 Ore, 14 maggio 2020

## NOTIZIE ED EVENTI

- 5 dicembre 2024, Evento Formativo Cassa Forense - L'Avvocatura di Domani: Previdenza e Assistenza Forense
- 20 settembre 2023, 21 settembre 2023, 26 settembre 2023, Ciclo Eventi Formativi: Principi di Economia e Finanza
- 14 settembre 2022, 21 settembre 2022, Eventi Formativi Cassa Forense
- 5 ottobre 2020, K&L Gates insieme a Roboze SpA nell'espansione sul mercato tedesco

## AREE DI INTERESSE

- Corporate
- Fusioni e acquisizioni
- Clienti privati, amministrazione fiduciaria e patrimoniale
- Private equity e venture capital

## SETTORI

- Financial Services
- Manufacturing
- Private Equity

## ESPERIENZA QUALIFICANTE

### Corporate M&A

- Assistenza a una multinazionale norvegese, leader nel software per il business, nell'acquisizione di una partecipazione di controllo in una società italiana specializzata in software per la compliance normativa per imprese e professionisti.
- Assistenza a uno dei principali produttori mondiali di pompe idrauliche elettriche con sede in Italia nell'acquisizione di una partecipazione di maggioranza di una società italiana con sede a Brendola (Vicenza), specializzata nella produzione e di motori sommersi.
- Assistenza nella ricapitalizzazione di una società controllata da un magnate indiano il cui principale asset è un hotel di lusso a cinque stelle a Firenze.
- Assistenza ad una società che investe in operazioni di trading, sviluppo e riposizionamento immobiliare nell'acquisto di due immobili di pregio nel cuore di Torino.
- Assistenza a una tra le maggiori realtà industriali del Nord Est e leader globale nei settori della movimentazione dell'acqua, della trasformazione dell'energia e della tecnologia applicata, riconosciuto tra i protagonisti mondiali nella produzione di elettropompe - nell'acquisizione del capitale di una azienda spagnola specializzata nella progettazione, produzione e distribuzione di pompe per piscine.
- Assistenza a un fondo di Investimento Alternativo (FIA) immobiliare di tipo chiuso nell'acquisizione di un immobile cielo terra di circa 10.000 mq situato in Corso Stati Uniti 21-23 a Torino.
- Assistenza ad una società con sede in UK, di proprietà di un fondo private equity, nell'acquisizione di una partecipazione di controllo in una società italiana operante nel settore della stampa tessile.
- Assistenza ad un'azienda statunitense quotata sul Nasdaq, nell'acquisizione di una partecipazione di controllo in un'azienda italiana che produce dispositivi medici.
- Assistenza ad una primaria emittente radiofonica italiana nell'acquisizione di due partecipazioni di minoranza in emittenti radiofoniche italiane, nel contesto di una procedura fallimentare.
- Assistenza ad un imprenditore nell'acquisizione del 100% del capitale sociale di una squadra di calcio.
- Assistenza ad una multinazionale giapponese nell'acquisizione del 51% di un competitor italiano che opera nella progettazione di impianti automatizzati per la verniciatura di scocche automobilistiche.
- Assistenza ad una multinazionale brasiliana di food & beverage nell'acquisizione del 50% di un competitor italiano.
- Assistenza al cliente, fondatore di un'azienda italiana che progetta e produce gioielli e borse-gioiello, in relazione alla vendita di una partecipazione di controllo a un fondo di private equity specializzato nel settore fashion & luxury.

- Assistenza ad un produttore italiano di parti e componenti in poliuretano nella vendita di una quota di maggioranza ad una società francese attiva nella produzione di materiali di consumo tecnici principalmente per l'industria del cartone ondulato.
- Assistenza ad una tra le maggiori realtà industriali italiane, leader globale nei settori della movimentazione dell'acqua, della trasformazione dell'energia, della tecnologia applicata e nella produzione di elettropompe, nell'acquisizione del 70% di una società con sede a Minneapolis, Minnesota, attiva nella progettazione, produzione e commercializzazione di pompe idrauliche residenziali e commerciali.

## Start-up

- Assistenza ad una PMI innovativa attiva nel mondo dell'occhialeria, nelle operazioni preliminari di riorganizzazione societaria e nella negoziazione ed esecuzione degli accordi con il lead investor e con la piattaforma MamaCrowd.
- Assistenza a una start-up italiana, la cui missione è eliminare i rifiuti di packaging monouso nel food delivery attraverso una soluzione smart di contenitori riutilizzabili, nel suo aumento di capitale.
- Assistenza a una PMI innovativa Italiana che ha sviluppato e pubblicato la prima piattaforma digitale dedicata alla content creation per tutte le persone che amano cantare nella gestione dell'ingresso degli altri investitori (privati e istituzionali) e del piano di incentivazione deliberato dalla Società.
- Assistenza ad un gestore europeo di venture capital (EuVECA) in qualità di lead investor nell'ingresso nel capitale sociale di una start-up che ha sviluppato una piattaforma B2B di micromobilità a guida autonoma per il trasporto di persone in aree interne e pedonali.
- Assistenza a società italiana attiva nel settore della progettazione, produzione e vendita di moto elettriche nella riorganizzazione societaria che ha portato sia alla ridefinizione della propria compagine societaria, sia all'ingresso nel capitale di nuovi investitori, con un aumento complessivo del capitale sociale a circa €2 milioni.
- Assistenza al cliente, una start-up che produce ceste brandizzabili per i controlli di sicurezza aeroportuali, nella redazione di contratti, in aspetti relativi al diritto del lavoro e su problematiche societarie di varia natura.
- Assistenza ai fondatori ed agli investitori nella realizzazione di una piattaforma digitale operante nel mercato immobiliare con relativa redazione di standard contrattuali e questioni di data protection.
- Assistenza al socio fondatore di una società italiana di biotecnologia (operante nello sviluppo di un trattamento topico non farmacologico e non steroideo per malattie dermatologiche) nell'ingresso nel proprio capitale sociale di due venture capital.
- Assistenza al socio fondatore di una società italiana di biotecnologia (operante nello sviluppo di un trattamento topico non farmacologico e non steroideo per malattie dermatologiche) nell'ingresso nel proprio capitale sociale di due venture capital.
- Assistenza ai fondatori di una start-up innovativa che ha progettato una soluzione per il video-monitoraggio dei parametri vitali e dei movimenti dei pazienti ricoverati nelle strutture sanitarie, nell'aumento di capitale dedicato a angel investors.

- Assistenza ad una società attiva nel settore del gioco e delle scommesse che fornisce lotterie interattive con licenza statale e offre una piattaforma progettata sia per il B2C che per il B2B, nel loro aumento di capitale riservato ad un player industriale.
- Assistenza ad una start-up che si occupa di migliorare la gestione delle spese ricorrenti (utenze, assicurazioni, abbonamenti a contenuti digitali, ecc.) nella redazione di standard contrattuali e in materia di privacy e data protection.
- Assistenza ai fondatori e gli investitori nella costituzione di una società attiva nel settore della nutraceutica e nella redazione dei relativi accordi parasociali.
- Assistenza ad una start-up, che gestisce una piattaforma per la vendita di prodotti alimentari, in relazione alla predisposizione di standard contrattuali e problematiche giuslavoristiche e societarie di varia natura.
- Assistenza ad una società di food & beverage, nella predisposizione di standard contrattuali, attività di contenzioso e problematiche societarie di varia natura e in altre questioni legate all'ingresso del gruppo nel mercato francese.
- Assistenza al cliente, una PMI innovativa che opera nel settore della stampa 3D in problematiche societarie di varia natura nella sua espansione sul mercato tedesco.